



FINANSINIS STABILUMAS VERSLE



STABILUS VERSLAS - KAS TAI?

IŽANGA

Koronaviruso pandemija atnešė verslui labai daug iššūkių. Didžioji dalis verslų susitvarkė patys, tačiau daliai prireikė nedidelės pagalbos ir postūmio, kad įmonės ir toliau išliktų stabilios finansiškai ir neįklimptų į dar didesnes finansines krizes. Kai kas atrado ir naujų galimybių, pakeitė verslo valdymo procesus, optimizavo išlaidas. Siekis išlaikyti įmonę stabilią kur kas lengviau pasiekiamas, nei metinis pelnas, todėl išlošė tos įmonės, kurios taip keitė savo tikslus ir prioritetus. Kai įmonė stabili, pelnas pasiekiamas kur kas paprasčiau.

ŠIAME FINANCED NAUJIENLAIŠKYJE:

Kas yra stabilus verslas? • P. 1

FINANCED CCO komentaras • P. 2

OKREDO CEO komentaras • P. 3

Kas yra faktoringas? • P. 4

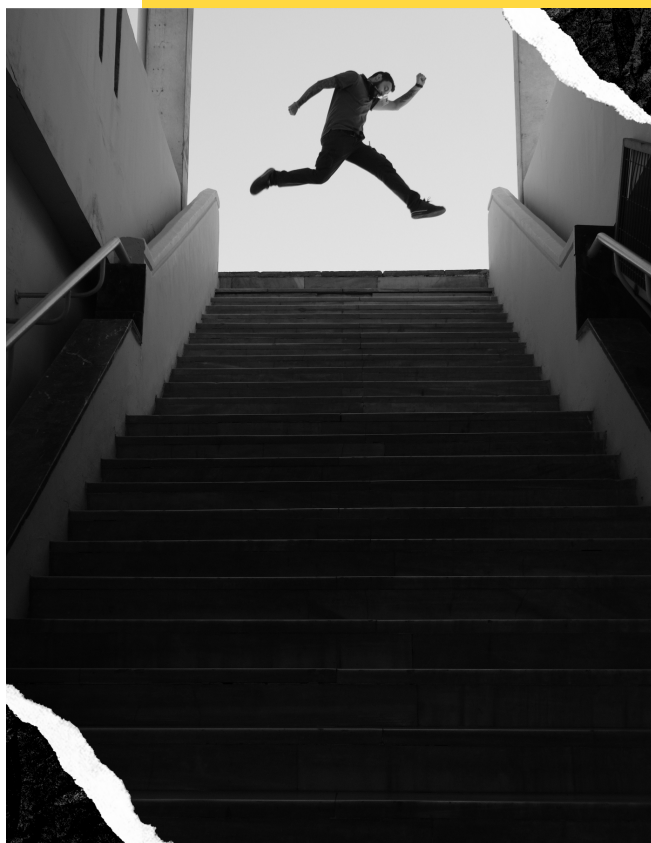
Kaip užtikrinti verslo finansinį
stabilumą? • P. 4

KĄ APIE ĮMONIŲ STABILUMĄ MANO PROFESIONALAI

FINANCED

Kaip atrodo finansiškai stabili smulkus ar vidutinio verslo įmonė? Nesvarbu kokia veiklos sritimi įmonė užsiima – prekyba, gamyba ar paslaugų teikimu. Finansiškai stabili įmonė - tai visų pirma įmonė, kuri laiku įvykdo finansinius įsipareigojimus savo tiekėjams, verslo partneriams, darbuotojams, finansinėms institucijoms ir beabejo valstybei.

Tad kokias įžvalgas apie verslo stabilumą pastebi kasdien su verslo konsultavimu ir finansavimu dirbanti FINANCED atstovė.



ALTERNATYVAUS FINANSUOTOJO UAB „FINANCED“ KOMERCIJOS VADOVĖ

LINA GUSTĖ

"Pastaruoju metu pastebime pozityvią tendenciją, kad į finansuotoją kreipiasi verslas ne tuomet, kai įmonės stabilumas yra susvyravęs, tačiau kai įmonė numato artėjančius ir galimus pokyčius ir nori būti jiems pasirengusi. Tai parodo, kad būtent pandeminė situacija davė pamoką verslui galvoti kelis žingsnius į priekį ir finansavimo variantų ieškoti tuomet, kai situacija nepasiekė kritinės ribos.

**"VIENAS DALYKAS YRA ŠIANDIEN BŪTI
STABILIU VERSLU, O VISAI KAS KITAS BŪTI
PASIRUOŠUS STABILUMO UŽTIKRINIMUI
RYTOJ, PO MĖNESIO AR METŲ..."**

Dažnu atveju finansuojame verslą, kai įmonė prailgino apmokėjimo terminą pirkėjui, kai pirkėjai prašo apmokėjimo terminų, kurie klientui yra per ilgi, kai klientas nenori prarasti naujų užsakymų arba kai nori valdyti papildomas rizikas susijusias su pirkėjais, jų vertinimu ir papildomu stebėjimu – labiau jį kontroliuojant ir įmokų surinkimo klausimus deleguojant finansuotojui. Vertindami finansavimo galimybę labai aiškiai klientui komunikuojame, ar jo pirkėjas yra stabili įmonė, gebanti vykdyti įsipareigojimus, ar visgi reikėtų su šiuo pirkėju dirbti atsargiau nesuteikiant atidėjimo. Mano nuomone verslininkai turi gerai žinoti tiek finansavimo galimybes skirtas apyvartinio kapitalo valdymui tiek visada atsakingai prisiimti naujus finansinius įsipareigojimus."

KĄ APIE ĮMONIŲ STABILUMĄ KALBA PROFESIONALAI

OKREDO

Vertindami rizikas susijusias su verslo finansavimu, finansuotojai pasitelkia skirtingus partnerius ir kanalus, kurių sukurti įrankiai ir bendradarbiavimas neretai prisideda prie bendro rizikos vertinimo paveiklo, siekiant išsiaiškinti ar finansavimo prašanti įmonė yra moki. Tad ką gi apie verslo stabilumą mano vienos iš pagrindinių FINANCED partnerių įmonės OKREDO atstovė.



ATVIRŲ DUOMENŲ SISTEMOS „OKREDO“ VADOVĖ

DR. GERDA JURKONIENĖ

"Mes visuomet rekomenduojame įmonėms pačioms susikurti aiškias verslo taisykles, kokio lygio riziką jos laiko sau priimtina, kokius požymius ar pokyčius įmonėse jos laiko rizikingais bei kaip jos į tuos pokyčius reaguoja.

"NEUŽTENKA VERSLO PARTNERĮ ĮVERTINTI TIK VIENĄ KARTĄ AR SEKTI JO MOKĖJIMUS. SVARBU STEBĖTI, AR ĮMONĖS SITUACIJA IŠLIEKA STABIILI..."

Vienos įmonės partnerius vertina konservatyviau, kitos – prisiima daugiau rizikos. Tai priklauso ne tik nuo įmonės rizikos apetito, bet ir nuo situacijos rinkoje. Norinčios užimti tam tikrą rinkos dalį ar uždirbančios didesnę pelno maržą įmonės gali sau leisti labiau rizikuoti."

KAS YRA FAKTORINGAS?

FINANCED

Faktoringas arba sąskaitų finansavimas yra **finansavimo procesas**, kai didžiąją dalį sąskaitos net iki 90 % apmoka trečioji šalis (faktorius) iki pasibaigiant apmokėjimo terminui. **Paimkime pavyzdį.**

Jonas turi transporto įmonę, kuri netikėtai susidūrė su sunkumais pandemijos metu – užsakovai **negali laiku atsiskaityti** už suteiktas paslaugas. Kad vilkikai nestovėtų, o vairuotojų netektų atleisti, reikalingos apyvartinės lėšos, kurios smarkiai sumažėjo netekus dalies užsakymų. Šiuo atveju protingas sprendimas būtų kreiptis į alternatyvų finansuotoją ir užsakyti sąskaitų finansavimo paslaugą konkrečiau klasikinį faktoringą. Tokiu būdu, faktoringo įmonė, apmokėtų 90 procentų išrašytų sąskaitų sumos. Jonas gautų didžiąją dalį pajamų ir jam nebereiktų rūpintis apyvartinių lėšų klausimais ir jų galimu trūkumu. Kai Jono pirkėjas sumoka finansuotojui, Jono įmonė atgauna ir dalį likusių pinigų (finansuotojas atskaičiuoja palūkanas nuo rezervo, o likusią dalį grąžina klientui).

Jono pagrindinis rūpestis yra transporto srautų valdymas, naujų tiekėjų ir pardavėjų paieška, plėtra Lietuvoje, o gal ir užsienyje. Svarbiausia, su partneriais būtų išlaikomi dalykiški ir draugiški santykiai.



Jei staiga situacija pasikeičia, faktoringu įmonė gali laikinai nebesinaudoti ir su užsakovais vėl bendrauti tiesiogiai, o vėliau, esant poreikiui atnaujinti finansavimą.

Yra ir kitas šios problemos sprendimas – **atvirkštinis faktoringas**. Tai mokėtinų sąskaitų finansavimas, kurias pirkėjas pateikęs apmokėjimui faktoringo įmonei ir nestabdydamas žaliavų tiekimo, gali sėkmingai įvykdyti įsipareigojimus savo klientams laiku ir to pasekoje stabiliai augti. Bet apie tai – kitame straipsnyje.

KAIP UŽTIKRINTI ĮMONĖS FINANSINĮ STABILUMĄ?


FINANCED

- Visada turėkite apyvartinių lėšų, o jų pritrūkus rinkitės faktoringo paslaugą, kad kilus iššūkiams galėtumėte tęsti pradėtą veiklą.
- Išvystykite darbo ir veiklos procesus, išplėskite tiekėjų ir verslo partnerių tinklą.
- Siekite geros įmonės kredito istorijos – laiku grąžinkite paskolas, laikykitės visų finansinių įsipareigojimų terminų ir grafikų.
- Dirbkite su nedidelėmis verslo ir finansinėmis rizikomis – gerai įvertintais partneriais, tiekėjais, produkcijos ar paslaugų pardavėjais. Venkite partnerių su komplikuotais finansiniais santykiais ir abejotina kredito istorija.
- Stabiliai didinkite darbuotojų skaičių, o veiklą vykdykite nuosekliai bent 1 metus.

ĮMONĖS FINANSINIS STABILUMAS YRA PASIEKIAMAS GANA NESUNKIAI, TAČIAU VISADA REIKIA APSVARSTYTI GALIMYBES KREIPTIS Į PROFESIONALUS IR KONSULTUOTIS. PAPILDOMAS VERSLO FINANSAVIMAS DAŽNAI PADEDA SUTAUPYTI IR IŠSAUGOTI VERSLĄ, TAČIAU KREIPTIS DĖL TOKIOS PAGALBOS REIKTŲ LAIKU.

UAB „Financed“

 www.financed.lt

 +3706777725

 info@financed.lt

